

Aiutiamo a concretizzare  
le Vostre idee di Business.

“Nella mia esperienza oramai ventennale ho compreso come i processi delle imprese spesso non siano disegnati ed orientati alla produttività ma al controllo delle singole attività.

I processi chiave spesso sono “imbrigliati” nei singoli reparti Marketing, Vendite, Logistica, Produzione, Amministrazione e Controllo di Gestione.

Nel nostro piccolo e con competenze trasversali stimoliamo le aziende ad investire in INNOVAZIONE ORGANIZZATIVA, consci di contribuire nel “Costruire il Futuro della Vostra azienda”.

Gian Paolo Guerrini

**Costruire il Futuro delle Imprese PMI** aiutandole ad incrementare la CAPACITA' COMPETITIVA allineando ORGANIZZAZIONE e PROCESSI AZIENDALI ai mercati a cui si vogliono rivolgere.

L'unione di più competenze per essere concreti:

- Consulenza Marketing, Vendite ed Organizzazione Aziendale
- Consulenza Informatica da System Integrator

**Il nostro slogan è Esperti di Processi , Non informatici .....**



## I Vostri sono i nostri Obiettivi:

- Sviluppare una maggiore efficienza ed aumentare la competitività dell'azienda nell'Area Marketing e Vendite.
- Migliorare i processi interni aumentando la qualità del prodotto e/o servizio erogato.
- Aiutare le aziende a misurare le loro performance per indurle al miglioramento continuativo.
- Migliorare le prestazioni nell'Area Marketing e Vendite attraverso strumenti ed idee innovative.

## Il nostro approccio alle aziende:

- Effettuare un primo incontro per “Ascoltare” ed individuare le esigenze della Direzione, attraverso un'analisi “Gratuita”
- Fornire una Relazione di sintesi delle esigenze emerse e delle possibili proposte finalizzate alla soluzione e/o al miglioramento.
- Presentazione dei servizi e/o soluzioni informatiche adatte alla Vostra tipologia di impresa con soluzioni innovative e verticali.



Come Integratori di sistemi possiamo offrire innovazioni di processo

La nostra azienda pur potendo offrire gestionali come Teamsystem leader di mercato o verticali specifici, da tempo offre soluzioni che si possono affiancare anche a gestionali già presenti nelle Vostre aziende.

Cerchiamo di portare innovazione di Processo selezionando strumenti ed investendo in ricerca e Sviluppo e per questo oggi presentiamo alle PMI:

- Soluzioni di mobilità per tecnici e commerciali su Tablet e/o cellulari Smartphone.
- Archiviazione documentale e workflow
- Portali aziendali che si integrano con i processi interni BtoB e BtoC
- CRM e Business intelligence



Via Bertacciola, 41  
20030 Bovisio Masciago  
Tel. 0362.179.4998  
[www.buildingthefuture.it](http://www.buildingthefuture.it)

# SERVIZI INNOVATIVI IT

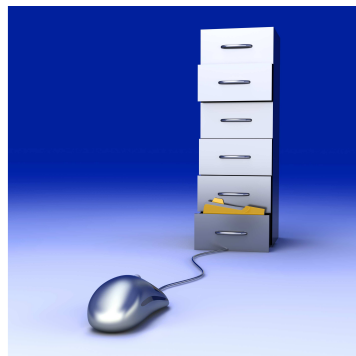
Mobilità dei Commerciali e Tecnici, CRM, Business Intelligence, Archiviazione e Workflow, Erp...

## Mobilità e/o CRM



- Immagina che i tuoi commerciali, promotori e Area Manager siano sincronizzati in tempo reale e possano visualizzare prospect e offerte da un Blackberry e/o Tablet.
- Immagina che possano facilmente chiamare, vedere le ultime informazioni di cosa hanno fatto e "registrare" facilmente le attività svolte, appuntamenti e/o commenti su trattative/contatti potenziali mostrandoli in sede in tempo reale.
- Aprire su un cellulare e/o Tablet un'offerta in PDF/Excel presente in sede e mandare un'informazione, un email o un messaggio vocale al responsabile.

## Archiviazione Documentale e Workflow Management



- Gestione delle informazioni e Workflow Management.
- Business Intelligence Creazione di cruscotti statistici per misurare le prestazioni aziendali.
- CRM e portali aziendali Bto ed e-commerce.

## ERP, Gestionale, e-commerce e non solo

**TeamSystem**  
SOFTWARE PARTNER



- **ERP Teamsystem leader in Italia con un fatturato di oltre 130 Mln €** per aziende nel settore Produzione, Manifatturiero e Commerciale.
- **Soluzioni Verticali:** Gestione Commesse, Manutenzioni, Alimentare, Distribuzione, Fashion, Retail, Call Center, Hotel, Ristoranti, Trasporti, produzione,...
- **Email-Marketing:** soluzioni per invii massivi e statistiche per i vostri CRM.
- **E-commerce, Social Network,** Portali aziendali BtoB e Siti Internet.
- **CRM** Gestione commerciali e/o Tecnici Supporto Tecnico, Impianti,...

Da sempre appassionato di innovazione organizzativa cerco di trasferire cultura di gestione CRM e Business Intelligence, ancora oggi poco diffuse e/o applicate.

Marketing e Vendite si devono fondere oggi in un insieme di processi che devono essere schedati e dimensionati correttamente per arrivare alla raccolta degli obiettivi di fatturato.

Noi possiamo aiutarvi a delinearli e a suggerirvi quanto oggi di meglio si può effettuare nel Marketing Diretto fornendo idee, strumenti per sviluppare fatturato e fidelizzare i Vostri clienti.

A voi l'opportunità di stimolarci partendo dalle Vostre esigenze.

In questo modo noi Vi proporremo "Gratuitamente" alcune idee per incrementare le Vostre vendite.

Gian Paolo Guerrini

# SERVIZI INNOVATIVI

## Marketing e Vendite

### Marketing Strategico e Vendite



- **Benchmarking, Studi di mercato,** Customer Satisfaction, Sistemi di ascolto del mercato.
- **Database Marketing Qualitativo:** Profilazione su richiesta di nuovi database di Installatori, Architetti, Progettisti e Costruttori di Macchine.
- **Business Intelligence e Geo-Marketing**
- **Consulenze a supporto della Direzione Commerciale** nelle analisi del posizionamento della propria struttura commerciale rispetto alla concorrenza, ai canali di vendita.

### Marketing Operativo



- **Call center Out-In Bound** per presa appuntamenti su aziende potenziali, per i Vostri commerciali, per le Campagne promozionali e Lead Generation e per Interviste qualitative per studi di mercato.
- **Database Marketing Qualitativo:** Profilazione su richiesta di nuovi database di Installatori, Architetti, Progettisti e Costruttori di Macchine.
- **Email-Marketing, Social Network,** Portali aziendali, Siti Internet.
- **Realtà aumentata, Web Marketing 3.0**
- **CRM** Gestione Call center interni alle aziende, CRM per commerciali e/o Tecnici Supporto Tecnico, Impianti,...
- **Software come servizio abbonamento per invio massimo e-mailing** con statistiche ed editor per la creazione di campagne di email-marketing

INNOVAZIONE nel

Marketing e nelle Vendite

Innovazione nel Marketing e nelle Vendite significa seguire il passo con le tecnologie ed Internet.

Noi da tempo uniamo più competenze combinando Creatività, Tecnologia informatica ed Innovativazione specifica nel settore della filiera.

Questo ci ha permesso di creare una piattaforma di comunicazione Unica e multicanale che permetterà di raggiungere il Target di riferimento di Installatori, Progettisti, Architetti, Imprese Edili ed End Users sfruttando le logiche di comunità Internet, Networking, Tv Internet, Realtà Aumentata e quanto di meglio oggi tecnologicamente realizzabile.

Gian Paolo Guerrini

## Negozio, Centro commerciale e la prima Fiera 3D dell'Innovazione Tecnologica !



- Una fiera 3D "Virtuale" dove potrai esporre il tuo Stand e/o personalizzarlo, in aree tematiche .
- Creazione di negozi e/o Show-room virtuali per la tua azienda

## Social Network, Portali aziendali, E-commerce e Tv Internet



- Creazione di Portali Professionali dedicati al vostro settore, per dare visibilità e contenuti a valore aggiunto e osservare le tendenze del mercato di riferimento. Una comunità che valorizza le imprese aderenti sia culturalmente che imprenditorialmente.
- TV Internet: ogni Azienda ed evento potrà essere inserito nel palinsesto con riprese in diretta e successive repliche.
- Un Portale per comprendere i fenomeni in essere nel settore e organizzare sondaggi utili per capire le dinamiche tecnologiche e tendenze in atto.

## Marketing Digitale e 3D Experience



- **Internet entra in una nuova dimensione "emozionale"** grazie allo sviluppo di tecnologie che permettono di rendere interattiva la relazione tra il web e l'Utente.
- **Le applicazioni sono numerose:** Marketing digitale virale per far conoscere Prodotti/Brand anche attraverso giochi interattivi.



www.buildingthefuture.it

# Richiedi un incontro Gratuito di analisi dei Processi Marketing & Vendite e Innovazione Organizzativa

## Confrontati con noi

### Confrontarsi per innovare ?

"Attraverso un confronto si stimolano, all'interno delle Aziende, "Riflessioni" che generano Nuove Idee e quindi favoriscono l'Innovazione di Processo.

- L'analisi ha l'obiettivo di fare un confronto pratico partendo da una Valutazione delle Vostre esigenze su qualsiasi area aziendale:
  - Marketing
  - Vendite
  - Amministrazione e Controllo
  - Innovazione organizzativa
  - Informatica applicata ai processi
- Il metodo prevede un incontro con la direzione e/o personale operativo finalizzato a comprendere le eventuali esigenze.

### DATI DELLA SOCIETÀ

Ragione Sociale:

Numero dipendenti:

Indirizzo:

Descrizione attività dell'azienda:

CAP

Città

Prov.

Tel.

e-Mail

Nome persona:

Funzione:

Inviare richiesta a mezzo Fax 02.320.66.801  
o dal nostro sito [www.buildingthefuture.it](http://www.buildingthefuture.it) sezione Contattaci



Via Bertacciola, 41  
20030 Bovisio Masciago  
Tel. 0362.179.4998  
[www.buildingthefuture.it](http://www.buildingthefuture.it)